



Notre entreprise est depuis 65 ans un spécialiste reconnu de la manutention sur rails pour l'industrie et le BTP. Avec une équipe globale de 35 personnes, nous concevons, fabriquons et commercialisons des produits et équipements fixes et roulants destinés à des acteurs majeurs de l'Industrie et des Travaux Publics.

Nous réalisons un chiffre d'affaires de 8 ME, dont 30% à l'export.

Afin d'intensifier notre développement commercial, nous créons un poste de

CHARGÉ D'AFFAIRES – FRANCE & EXPORT H/F
- Secteur industrie -

Rattaché à la direction commerciale (6 personnes), vous développez un portefeuille de clients industriels déjà existant et prenez en charge la prospection et la recherche de nouveaux débouchés commerciaux, en France et à l'international.

Vous analysez les besoins des clients, montez les propositions sur le plan technique, commercial et financier et assurez de A à Z la vente de rails et de solutions globales de manutention sur rails, en veillant à la satisfaction du client et à sa fidélisation.

Vous travaillez en lien avec une assistante commerciale sédentaire et avec nos services techniques et de production.

Vous bénéficierez d'une formation à nos méthodes et à nos produits durant votre période d'intégration.

Que votre formation initiale soit commerciale ou technique, vous justifiez d'une expérience réussie de 3 ans au moins dans la vente de produits et solutions industriels en B 2 B, dans le domaine de la mécanique et acquise idéalement en PMI. Vous avez déjà une expérience de l'export et votre niveau d'anglais est courant, à l'écrit et à l'oral.

Votre tempérament de développeur, votre culture technique et votre sens du conseil sont reconnus et optimisent votre légitimité auprès de vos interlocuteurs, majoritairement ingénieurs et techniciens. Vous êtes ouvert à des déplacements nationaux et ponctuellement internationaux.

Votre implication dans nos projets ainsi que vos résultats commerciaux vous permettront d'évoluer dans une structure ambitieuse et à culture humaine.

Rémunération : fixe + primes sur objectifs + véhicule.

Poste basé à Persan (95) + déplacements France entière (15 à 30 % du temps) et ponctuellement à l'international.

Merci d'adresser votre dossier de candidature (LM + CV), sous réf : à notre conseil : Madame Evelyne BOURDIN – Cabinet SCRIBA – Email : ebourdin@scriba-conseil.fr